

LNS : 50 ans de développement de périphériques de machines-outils

La production industrielle dans le décolletage n'aurait peut-être jamais pu se développer comme elle l'a fait, sans l'entreprise LNS. C'est grâce à elle que les performances des tours automatiques se sont constamment améliorées, augmentant l'efficacité de milliers de PME. Fiables et efficaces, les périphériques LNS permettent aux utilisateurs de machines-outils de les utiliser au mieux de leurs capacités et d'obtenir un meilleur retour sur investissement.

L'entreprise LNS fête cette année ses 50 ans. L'occasion de revenir sur l'histoire de la réussite de cette PME suisse située à Orvin dans le Jura bernois et implantée sur les cinq continents.

Un peu d'histoire

LNS ne s'est pas implantée dans l'Arc jurassien par hasard. Il était primordial d'être au plus près de ses clients et de leur expertise technologique. En décembre 1972, trois amis, M. Lécho (L), M. Neukomm (N) et M. Scemama (S), se sont réunis avec l'intention de développer, d'assembler et de distribuer des chargeurs de barres mécaniques pour l'usinage de précision utilisé par les horlogers de la région du Jura. Cette idée s'est concrétisée lors du lancement des activités de fabrication à Orvin en janvier 1973.

Mais la crise horlogère de 1974 a rapidement bousculé le développement

des activités de l'entreprise, la poussant ainsi à innover. C'est donc grâce à l'ingéniosité d'un jeune décolleteur du Jura, Philippe Scheurer, avec lequel LNS signera un contrat de reprises des brevets, qu'en 1975 l'entreprise invente le premier ravitailleur hydraulique, plus connu sous l'appellation Hydrobar®. Cette invention a rencontré un tel succès qu'Hydrobar® est devenu un terme générique, encore utilisé aujourd'hui par l'ensemble de l'industrie de la machine-outil.

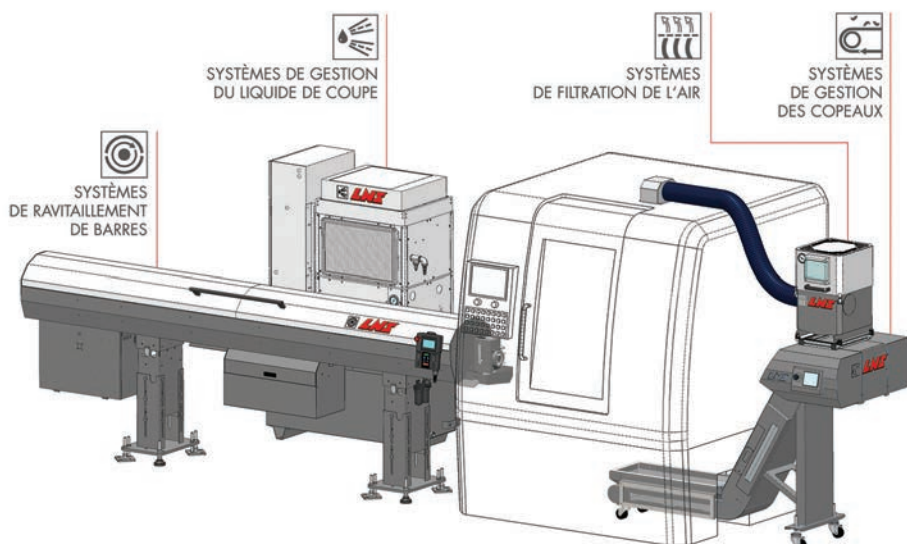
À la suite de cette étape importante de l'histoire de LNS, il a été décidé que l'entreprise se devait de poursuivre ses efforts de développement. Ainsi, des produits de plus en plus innovants et intelligents sont apparus au fil des ans, au plus grand bénéfice des clients de LNS. À force d'innovations et à la faveur d'acquisitions, le chemin parcouru a permis à LNS d'occuper une position enviable sur le marché mondial.



Située au cœur de l'Arc jurassien des microtechniques, l'entreprise LNS s'est développée au début pour et avec l'horlogerie suisse, avant de déployer ses produits et solutions dans le monde entier et dans tous les domaines d'activités. L'image présente un ravitailleur prototype L7 de 1972.



Image classique d'un atelier de décolletage. Les ravitailleurs apportent non seulement l'autonomie et la garantie de fonctionnement en continu, mais également de nombreux avantages en termes de flexibilité, de qualité et de précision.



LNS propose une palette de périphériques et de services totalement intégrés dans la révolution numérique, pour offrir une solution complète intelligente et connectée.

Cinquante ans plus tard, l'entreprise est un fournisseur reconnu de solutions globales destinées à l'usinage, avec plus de 200 000 ravitailleurs de barres, 175 000 convoyeurs de copeaux, 22 000 systèmes de filtration de l'air et 46 000 systèmes de gestion du liquide de coupe installés dans le monde entier.

D'une PME à un acteur global

Combinant croissance organique et acquisitions, le groupe LNS compte aujourd'hui plus de 1000 employés sur neuf sites de production. À aucun moment l'entreprise n'a perdu de vue son but initial : augmenter l'efficacité des parcs de machines de ses clients, tout en améliorant leur confort de travail. Si la machine-outil reste le cœur des dispositifs de production, ce sont ses périphériques qui lui permettent de

fonctionner à satisfaction. Gilbert Lile, PDG du groupe explique : « *Nous collaborons étroitement avec tous les fournisseurs de machines-outils et leur offrons une solution globale qui leur permet de mieux servir leurs clients* ».

Des systèmes de ravitaillement de barres

Pionniers de leur époque, les premiers modèles de ravitailleurs ont laissé aujourd'hui la place à des outils et produits plus modernes et ergonomiques. Et si l'aspect visible montre la différence, ce n'est rien comparé aux évolutions technologiques. Le ravitailleur fait aujourd'hui partie intégrante de la solution de production. Il dialogue en temps réel avec la machine et avec l'opérateur, qui dispose d'ailleurs d'une interface conviviale lui permettant de le piloter avec simplicité et efficacité.



Qu'ils soient physiques ou virtuels, les services offerts par LNS ont pour objectif de permettre au client de produire avec la plus grande efficacité et avec le moins possible d'interruptions de la production.

Des produits connexes et des solutions globales

Si les ravitailleurs sont à la base de l'histoire de l'entreprise, elle a constaté que d'autres périphériques nécessaires à la bonne marche de la production pouvaient bénéficier de son approche centrée sur les solutions clients. Ainsi, en 2002, LNS a élargi son offre avec les convoyeurs à copeaux, puis en 2011 avec les systèmes de filtration de l'air et en 2018 avec les systèmes haute pression. Aujourd'hui, l'entreprise est un partenaire global pour l'automatisation de la production en gardant toujours cette idée simple d'offrir plus d'efficacité et de meilleures conditions de travail.

Aucun maillon faible

La fiabilité d'une cellule de production comprenant une machine et de nombreux périphériques, est équivalente à celle de la composante la moins performante. C'est pour cette raison que les ingénieurs de LNS travaillent avec la vision de ne pas être ce maillon faible. Le PDG explique : « *De la conception à la formation, l'utilisation et le service, nous avons l'obsession d'offrir des solutions qui fonctionnent avec une fiabilité maximale en toute simplicité. En cas de problème, nous assurons un support rapide, notamment avec un système d'assistance utilisant la réalité augmentée qui permet, ici également, l'efficacité et le meilleur service pour le client* ».

Un groupe à taille humaine ouvert sur l'avenir

Malgré sa taille et son implantation sur les cinq continents, le groupe LNS a gardé une vision claire de l'objectif à atteindre. Sa mission est de devenir un partenaire global de choix pour l'automatisation de la fabrication, grâce à des solutions novatrices. Elle transparait lors de chaque contact avec les représentants des entreprises. Et la reprise de LNS par le groupe suédois Storskogen en 2022 n'y change rien. Gilbert Lile le confirme : « *Les objectifs de nos nouveaux actionnaires sont alignés sur ce qui a fait le succès de LNS jusqu'à aujourd'hui. La nouvelle assise financière qu'ils nous apportent va nous permettre d'être encore plus innovants dans notre développement et notre croissance* ».

En conclusion, le PDG confie : « *Je suis fier de célébrer ces 50 ans et j'en profite pour remercier nos collaborateurs de leur engagement et de leur travail. Sans eux, rien n'aurait été possible* ». ■

Contact



■ LNS Group & LNS Europe
CH-2534 Orvin
Tél. +41 32 358 02 00
www.lns-europe.com